

Powerful Presentation Workshop Part 2 Master Persuasion Techniques

Practical Training for Strong Global Presentations

英語
プレゼンスキル
セミナー
第2弾!

公開ワークショップ

パワフルプレゼンテーション Part 2 ～ 説得する技術 ～

このワークショップは過去にプレゼンテーションワークショップを受講し、基本的な英語プレゼンテーションスキルを修得した方を対象とした、更にパワフルかつ影響力のあるプレゼンターになるためのスキルを身につけるワークショップです。

基本的なプレゼンテーションスキルはあるが、ステークホルダーや周囲の関係者からのサポートやリソースが足りないことはありませんか？ 自分のアイデアをクリアかつ影響力をもってステークホルダーに伝えることが難しいことはありませんか？

関係者やステークホルダーからのサポートは成功への重要なカギであり、「説得力」がプロフェッショナルに必要な「影響力」を与えるための重要なスキルです。「影響力」が無ければ必要なリソースを得ることはできず、価値のある提案を世界に伝えられません。このワークショップでは、周囲のサポートを味方に付けるための説得スキル(persuasion skill)を身につけ、望む結果を手に入れるためのサポートをします。

2019.12.3 tue 9:15-18:00

対象

過去にフォーラム主催「パワフルプレゼンテーションワークショップ」を受講された方

概要 - Overview

日程：2019年12月3日(火)

時間：9:15～18:00（昼食60分を含む）

会場：きゅりあん（大井町）

対象者：過去にフォーラム主催の英語プレゼンテーションワークショップにご参加いただいた方

定員：最大8名（最少実施人数 6名）

参加費：1名 7万円（外税）

ご注意

- 申込多数の場合は、定員のバランス等を考慮の上、参加日を調整して頂く場合がございます。
- 開催スケジュールは予告なく変更される場合がございます。あらかじめご了承ください。
- 参加申込後、研修日初日からさかのぼって3週間を切ったからのキャンセルにつきましては受講料の半額をお支払いして頂きます。2週間を切ったからのキャンセルにつきましては受講料の全額をお支払いして頂きます。
- セミナー当日には、各自（電子）辞書を持参してください。

プログラム - Course Outline

- プレゼンテーション・テクニックのおさらい
- イントロダクション
- 「説得」のテクニック
 - 明確に、自信を持って
 - オーディエンスのためになるポイントを説明する
 - データとエビデンスで自分の主張を支える
 - ボディランゲージに注意を払う
 - 共通点を見つける
 - 利益を強調する
 - 反対意見を強みに変えるテクニック
 - コメントと一貫性
 - Reciprocity Principle(相互利益の原則)を使う
 - Social proof テクニック
 - 希少性
- オーディエンスのモチベーションを上げるために
- 「説得」するライティングテクニック
- 非言語の「説得」テクニック
- アクティビティ&フィードバック

お問い合わせ・お申込みは：**株式会社フォーラム**
T: 03-3493-4731 M: train@forum-corp.co.jp